



OXFAM

Wereldwinkels | Fair Trade

Oxfam-Wereldwinkels vzw wil rechtvaardige regels voor de internationale handel. Want handel is een krachtige hefboom voor duurzame ontwikkeling. We maken mensen bewust van het onrecht in de wereldhandel via publiekscampagnes, acties met jongeren en scholen, en door te gaan praten met politici en bedrijven. En natuurlijk door onze 235 Oxfam-Wereldwinkels, speciaalzaken voor eerlijke handel. Met het brede assortiment kwaliteitsproducten van ons huismerk **Oxfam Fair Trade** tonen we hoe het anders kan.

6500 vrijwilligers verspreiden ons verhaal. Ze bemannen de Oxfam-Wereldwinkels, smeden banden met andere organisaties en laten mensen ontdekken wat eerlijke handel betekent.

Op het hoofdkantoor van Oxfam-Wereldwinkels | Oxfam Fair Trade in Gent werken ongeveer tachtig mensen.

Daarnaast zijn er nog zo'n dertig medewerkers verspreid over de wereldwinkels.

OXFAM FAIR TRADE CVBA IS OP ZOEK NAAR EEN GEMOTIVEERDE

ACCOUNT MANAGER **EXTERNE VERKOOP** (M/V/X) (100%)

Oxfam Fair Trade verkoopt haar producten niet alleen via haar 220 wereldwinkels maar ook via andere distributiepunten. Om deze ontwikkeling verder te laten groeien zoekt Oxfam een Account Manager.

JE FUNCTIE

- Je bouwt het distributienetwerk verder uit.
- Je prospecteert actief nieuwe distributiepartners en je beheert de klantenrelatie van bestaande partners.
- Je structureert de backoffice werking van je verkoopactiviteiten.
- Samen met de product marketeers inventariseer je productopportuniteiten die relevant zijn voor je klantenportefeuille.
- Je bent een faire onderhandelaar en je bewaakt de rentabiliteit van je klantenportefeuille.
- Je sensibiliseert je klanten over de principes van fair trade.
- Je bent een teamplayer en deelt je kennis en ervaring met je collega's verkoop.

JE PROFIEL

Kennis

- Je kan buigen op een 5-tal jaar ervaring als B2B account manager of aankoper in de voedingssector.
- Je kennis en ervaring van de retailsector is een sterke troef.
- Je hebt inzicht in supply chain en contracting.
- Je bent een ervaren onderhandelaar en hebt oog voor lange termijn partnerships.

>



Vaardigheden en competenties

- Je hebt een sterke ondernemerszin, je bent een goede onderhandelaar en je beschikt over strategisch en commercieel inzicht.
- Je hebt een sterk analytisch vermogen, werkt cijfermatig en weet vlot om te gaan met sales ondersteunende tools.
- Je bent klant- en resultaatgericht.
- Je hebt een uitstekende beheersing van de Nederlandse, Franse en Engelse taal.
- Je kan je inleven in zowel een profit als een non-profit setting en in de dynamiek tussen de twee.
- Je bent een geboren social entrepreneur met een hart voor fair trade.

ONS AANBOD

- Contract onbepaalde duur.
- Voltijds, 80% is bespreekbaar.
- Brutoverloning volgens barema (voltijds brutoloon met 5 jaar anciënniteit is € 2676,11. Maximaal 27 jaar anciënniteit: € 4083,82).
- Forfaitaire onkostenvergoeding.
- Binnen de organisatie is er een flexibele werkurenregeling.
- Vergoeding woon-werkverkeer (onder andere gratis gebruik openbaar vervoer en fietsvergoeding), lease plan fietsen, ecocheques, fruit op het werk, hospitalisatieverzekering en verzekering gewaarborgd inkomen.
- 6 extra verlofdagen bovenop het wettelijke verlof.
- Vanaf 45 jaar bijkomend verlof door arbeidsvrijstelling.
- Onmiddellijke indiensttreding mogelijk.
- Aangename en informele werksfeer in een ecologisch gebouw (vlakbij station Gent-Dampoort).

INTERESSE?

- Stuur je motivatiebrief en cv als pdf-bestand tegen uiterlijk 17 februari via e-mail naar sollicitaties@oww.be
- Met vragen over de functie-inhoud kan je terecht bij Matthias.VanRuyskensvelde@oft.be

◆ ed.: JA19 -014

